

AQUABIT

www.aquabit.co.jp

株式会社アクアビット

Corporate Profile

21世紀の企業とビジネスを創造する



会社概要

設立	2003年2月
資本金	1,000万円
所在地	東京都新宿区新宿2丁目12番13号 新宿アントレサロンビル2階
連絡先	TEL 03-5318-1488 www.aquabit.co.jp Email info@aquabit.co.jp

事業内容

- 1 経営戦略およびマーケティング戦略の立案支援業務
- 2 経営コンサルティング業務
- 3 国内外企業との新規事業開発の支援
- 4 国内外投資先の斡旋および仲介
- 5 インターネットを利用した情報提供サービス、各種出版物の企画、制作、販売
- 6 各種ウェブサイト並びにソフトウェアの企画、開発、販売、運営および管理
- 7 前各号に附帯する一切の業務

主な著書

- ・「未来予測レポート2013-2025 エレクトロニクス編/ネット・サービス編」(日経BPコンサルティング)
- ・「未来予測2015-2030 レポート&デジタルサービス」(アクアビット)
- ・「未来予測2035 レポート&デジタルサービス」(アクアビット) など

主な調査実績

- ・国立研究開発法人/超分散5Gサービスモデル・ユースケース調査
- ・通信会社/新技術の事業化可能性調査
- ・自動車メーカー/新商品企画の事業化可能性調査 など

代表者プロフィール

プロフィール

田中 栄（代表取締役 チーフ・ビジネスプロデューサー）

出身： 北海道札幌市出身

出身校：早稲田大学 政治経済学部 卒業



略歴

日本/米国企業の双方でビジネスプランニング

米国トップ企業でのマーケティングと事業分析の科学的手法

大型新規事業のプランニング実績、様々な業界のコンサルティング経験

株式会社CSK（1990年～1993年）

社長室/経営企画（中長期計画/事業計画/業績評価など）

マイクロソフト株式会社（1993年～2002年）

マーケティング（Word / Office）

事業分析（Office部門 / Windows部門 / Server部門など）

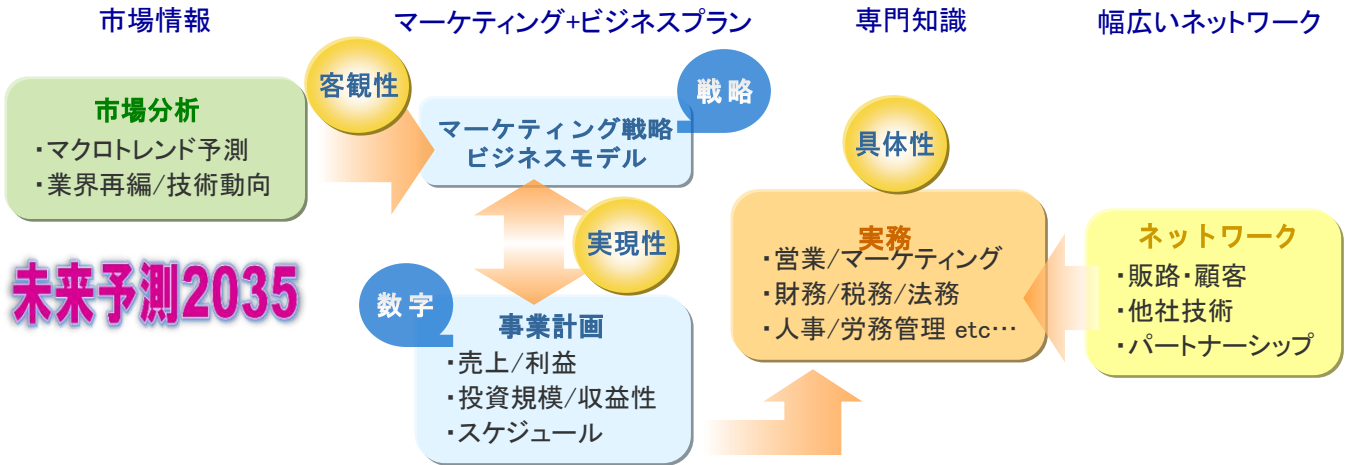
事業戦略/経営計画（マイクロソフト日本法人ビジネスプラン）

新規事業計画（Xbox ビジネスモデル設計 - 事業計画部 部長）

（兼）KPMGあずさ監査法人（2015年～2019年）

総合研究所 顧問

アクアビットのサービス



① 商品レベル ～個別の技術シーズを商品へ

プロデュース

- 技術シーズの事業化、商品化を支援
- FS調査に基づいて対象市場のニーズを具体的に把握
- ビジネスモデルの立案、P&Lレベルの収支予測
- 個別企業への具体的な提案までをサポート

② ビジネスレベル ～新しいアイデアを新規事業へ

事業化

- 「未来予測」に基づく、将来ニーズからの新規事業コンサルティング
- アイデアを具現化するための、ビジネスプランニング支援
- 事業化後も、ビジネスの成長を継続的に支援

③ 経営戦略レベル ～20世紀型から21世紀型の経営モデルへ

企業価値向上

- 21世紀型経営モデルへの組織変革を支援
- マーケティング中心の科学的な経営モデル、21世紀型の組織作りを支援
- 企業価値向上のため新規事業開発、販路開拓など継続的に支援

未来予測

- ・ 経営者や戦略スタッフ向けの法人向けのレポート。中長期戦略を立案する際に、前提となる「将来の世界観」と「変化のシナリオ」を提示
- ・ 上場企業を中心に、シリーズ累計で1,600社以上の導入実績

未来予測2035

レポート&デジタルサービス



未来予測レポート

未来予測年表



<https://www.miraiyosoku.net/>

未来予測デジタルサービス

市場分析

企業・市場リサーチ

- ・ メガトレンド変化が事業戦略に与える影響
- ・ 業界動向・技術動向の分析
- ・ 競合企業分析



事業化可能性調査(FS調査)

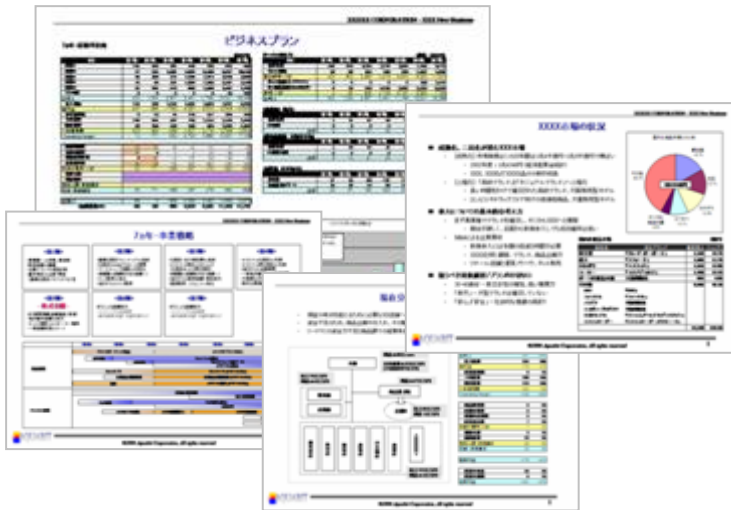
- ・ 事業化可能性を検討するための、ビジネスモデル仮説
- ・ ターゲットとなる企業への個別アプローチ



ビジネスプランニング

- ◇ 市場分析に基づいた客観性
- ◇ FS調査に基づいた具体性

- ◇ ビジネスモデル設計、状況変化によるP&Lインパクトなど、様々なシミュレーション



項目	2020年	2021年	2022年	2023年	2024年
売上	1,800,000	854,000	1,800,000	2,100,000	2,450,000
売上原価	1,200,000	450,000	1,200,000	1,000,000	1,300,000
粗利益	600,000	404,000	600,000	1,100,000	1,150,000
営業費用	24,000	28,000	40,000	50,000	70,000
営業利益	576,000	376,000	560,000	1,050,000	1,080,000
経常利益	576,000	376,000	560,000	1,050,000	1,080,000
法人税	144,000	94,000	140,000	262,500	270,000
法人税引当金	36,000	23,200	35,000	65,625	67,500
当期純利益	432,000	282,000	420,000	787,500	810,000
当期純利益率	24.0%	33.0%	23.3%	37.5%	33.1%

項目	2020年	2021年	2022年	2023年	2024年
売上	1,800,000	854,000	1,800,000	2,100,000	2,450,000
売上原価	1,200,000	450,000	1,200,000	1,000,000	1,300,000
粗利益	600,000	404,000	600,000	1,100,000	1,150,000
営業費用	24,000	28,000	40,000	50,000	70,000
営業利益	576,000	376,000	560,000	1,050,000	1,080,000
法人税	144,000	94,000	140,000	262,500	270,000
法人税引当金	36,000	23,200	35,000	65,625	67,500
当期純利益	432,000	282,000	420,000	787,500	810,000
当期純利益率	24.0%	33.0%	23.3%	37.5%	33.1%

実務コンサルティング

- ・ ランニングを実現する過程で出てくる、人事・財務・法務・マーケティングなど様々な実務的な課題を、経験豊富なコンサルタントが解決を支援
- ・ 20年以上のコンサルティング経験、企業・専門家・官公庁・大学・金融機関との豊富なネットワーク

専門知識・実務

ネットワーク

実行支援

- 資金調達
- 人材・労務管理
- パートナーチャネル開拓
- 法務
- マーケティング

実務コンサルタント

- 実務課題の解決
- 21世紀型に対応
- 高度な専門知識



- プランの具体性、実現性
- 行政との政策リンケージ
- 大企業/ベンチャー連携
- 大学/企業連携

